



## **ПРАВИЛА XVII Ежегодного студенческого конкурса бизнес-планов**

### **ЦЕЛЬ**

Развитие и усиление предпринимательского духа студентов, поощрение студентов в приобретении навыков бизнес-моделирования и бизнес-планирования, а также проверка бизнес-идей студентов на реалистичность.

### **УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ И СРОКИ ПРОВЕДЕНИЯ**

- Участниками команды могут быть студенты вузов.
- Бизнес-план пишется командой из **ДВУХ-ЧЕТЫРЕХ** человек.
- Всем участникам необходимо зарегистрироваться на странице Института «Высшая школа менеджмента» официального сайта СПбГУ [www.gsom.spbu.ru/bpc](http://www.gsom.spbu.ru/bpc): указать состав участников, свою контактную информацию, название проекта и краткое описание бизнес-идей (не более 150-200 слов).
- Команда должна разместить свою работу на странице конкурса [www.gsom.spbu.ru/bpc](http://www.gsom.spbu.ru/bpc) не позднее **15 часов (мск) 06 ноября 2015 года**.
- Все работы проходят предварительный отборочный тур на соответствие предъявляемым требованиям к формату и содержанию проекта; работы, не соответствующие требованиям, отклоняются и не участвуют в конкурсе, авторы получают уведомление об отклонении их работы.
- Из прошедших предварительную проверку бизнес-планов жюри конкурса отбирает 20 лучших работ и ранжирует их, результаты будут объявлены **11 ноября 2015 года**. Организаторы конкурса уведомляют первые 10 команд о выходе в финал конкурса. Если одна из команд не сможет участвовать в финальном соревновании, то приглашается следующая команда из 20 лучших по порядку.
- 10 команд, вышедших в финал, должны будут представить краткую презентацию своей бизнес-идеи в формате “Elevator pitch” на 3-5 минут.
- После презентаций жюри конкурса принимает окончательное решение о победителях, занявших первые три призовые места, и начинается церемония награждения.
- Победителей в специальных номинациях выбирают спонсоры самих номинаций.
- Финал конкурса и церемония награждения состоятся **20 ноября 2015 года** в Высшей Школе Менеджмента СПбГУ (по адресу Санкт-Петербург, Волховский пер., д.3, ауд. 309).

### **НАГРАДЫ**

Первое место – **120000 руб.**, второе место – **90000 руб.**, третье – **75000 руб..**

Спонсор наград - ООО «Центр предпринимательства» (г. Москва).

### **В этом году дополнительно учреждена номинация:**

«Лучший бизнес-план в сфере социального предпринимательства» – **85 000 руб.**

(спонсор номинации -Фонд региональных социальных программ «Наше будущее»).

Присутствующие на церемонии награждения участники конкурса получат специальные подарки от Высшей школы менеджмента СПбГУ и именные сертификаты об участии в конкурсе.

Участники команд, прошедших предварительный отборочный тур, но у которых не будет возможности присутствовать на финале и церемонии награждения **20 ноября 2015 года**, смогут отправить запрос на адрес [bpc@gsom.ru.ru](mailto:bpc@gsom.ru.ru) и получить именные сертификаты об участии в конкурсе в электронном виде.

## **ТРЕБОВАНИЯ К БИЗНЕС-ПЛАНУ И ПРЕЗЕНТАЦИИ**

**Основная задача** бизнес-плана – продемонстрировать инновационность бизнес-идеи, ее потенциал коммерциализации и способность удовлетворять потребности клиента.

### **Требования к оформлению** бизнес-плана:

- Титульный лист должен содержать следующую информацию: название проекта, ФИО каждого участника (полностью) с указанием вуза, курса, программы обучения, электронного адреса и контактного номера телефона.
- Кегль: 11-12 Times New Roman, 1,5 интервал.
- Общий объем бизнес-плана должен составлять не более 20 страниц со всеми ссылками и приложениями. Проекты, содержащие более 20 страниц, к рассмотрению не допускаются.
- Язык проекта: русский или английский.
- Формат документа: Word или Adobe PDF.

### **Требования к содержанию** бизнес-плана:

Бизнес-план должен содержать следующие элементы: краткое описание проекта, описание продукта/услуги, анализ рынка, план продаж и маркетинговый план, анализ конкурентов, описание управленческой команды, финансовый и инвестиционный план. Бизнес-план должен содержать достаточно информации для убедительного представления идеи. Дополнительная информация выносится в Приложение.

### **Требования к презентации:**

При подготовке к презентации на 3 минуты в формате “Elevator pitch” рекомендуется осветить следующие аспекты: бизнес-модель, уникальное предложение (продукт/услуга), сегменты потребителей, каналы распространения, отношения с клиентами, потоки доходов, основная деятельность, ключевые ресурсы, ключевые партнеры, структура расходов. На первом слайде должна содержаться информация о названии проекта, фамилии и имена участников.

## **ОСНОВНЫЕ КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ**

Победителями станут команды, хорошо ориентирующиеся в рынке, на который они хотят выйти со своим проектом, приводящие достаточно доказательств для обоснования потенциального успеха будущего бизнеса и действительно верящие в свой проект.

### Основные критерии:

- Бизнес-план соответствует установленным требованиям
- Бизнес-идея, которую команда развивает в своем бизнес-плане, демонстрирует инновационность, способность удовлетворять потребности клиента и обладает потенциалом коммерциализации.
- Представленный бизнес-план является целостным, предложенные выводы полностью обоснованы.
- Использованный статистический и фактологический материал актуален и полностью покрывает потребности в информации.
- Проведенные финансовые расчеты полностью корректны.

## **КОНТАКТЫ**

Все вопросы можно направлять по адресу: [bpc@gsom.psu.ru](mailto:bpc@gsom.psu.ru).

Дополнительная информация о конкурсе и регистрационная форма участников: [www.gsom.spbu.ru](http://www.gsom.spbu.ru).

Адрес: 199004 Санкт-Петербург, Волховский пер., д.3, тел: +7 (812) 323 84 53.



Центр  
предпринимательства

